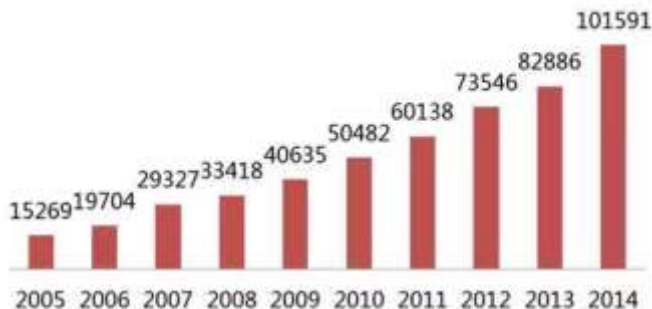


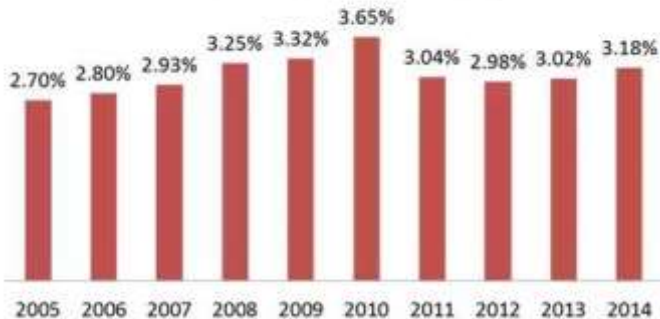
利安人寿信息技术部 2016校园招聘 说明会

保险业总资产（亿元）



10年总资产翻6.6倍

保险深度（占GDP总额）

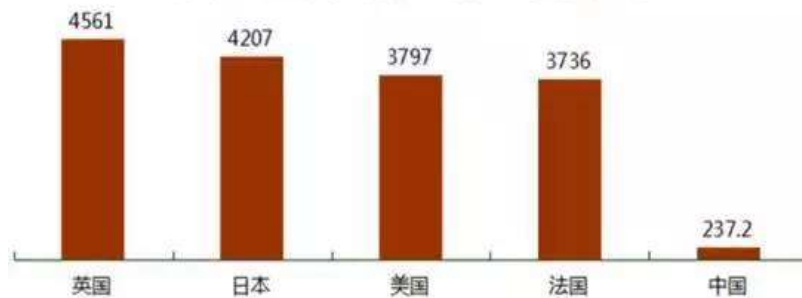


保险深度收入3%为底线

总资产**10万亿**相当于什么？

== 整个非洲一年的GDP！
(约2万亿美元)

中国与发达国家保险密度对比（美元）



密度与发达国家相差近10倍

中国保险业发展现状：机遇与挑战并存！

近10年是我国保险行业改革所进入的一个全新阶段，中国保险市场发生了翻天覆地的变化，**保费规模翻了几翻**，人均保费也不断提升，越来越多的资金涌入到保险行业，开启了保险新篇章。



国家对**保险业**强烈支持

2014年8月13日，国务院正式发布《国务院关于加强发展现代保险服务业的若干意见》。

保险业未来发展目标

现状

2013年，保险业保费收入达1.72万亿元，**居世界第四位**。
但保险深度一直徘徊在3%左右，而美国同期的保险深度达到7.5%到9%。

目标

新“国十条”明确，到2020年，我国将努力由保险大国向保险强国转变。
保险深度达到5%，保险密度达到**3500元/人**，保险的社会“稳定器”
和经济“助推器”作用得到有效发挥。

2015年末，全国保险公司已达到**180家**。其中，保险集团和控股公司**10家**，财产险公司**65家**，人身险公司**74家**，再保险公司**9家**，资产管理公司**18家**，其他机构**4家**，**10年**时间保险公司数量由原来的**93家**增长近一倍。**目前还有将近100家等待保监会审批开业！**

公司概况

Company Introduction

美好生活 利安相伴
40080 80080
— 客户服务热线 —

江苏省首家寿险法人机构，省委省政府高度重视，政策上大力支持

利安人寿成立于2011年7月，总部位于江苏南京

公司总资产170亿（2016增资后**270亿**）

注册资本33.9亿（2016年将额外增资**100亿**）

经营寿险、健康险、意外险等业务

及对应的再保业务、保险资金运用业务，及其他业务

国有法人股占53%，社会法人股占47%



旗下分支机构

已开设83家机构



内勤员工

912名左右

博士5名、硕士84名、学士570名

本科及以上学历占比约72%，具有保险或金融行业从业经验占比约80%



业务收入

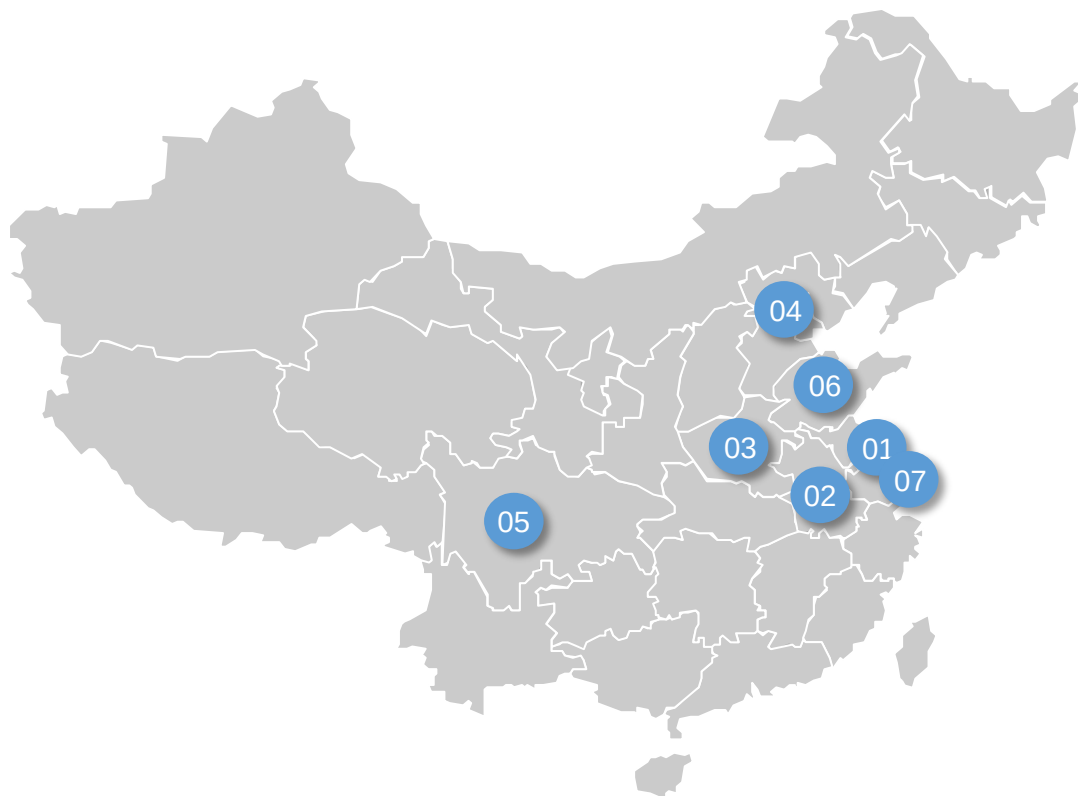
2015上半年业务收入超70亿

分支机构

Branch

布局全国

预计未来每年新开设4家左右省级分公司



01 江苏分公司

02 安徽分公司

03 河南分公司

04 北京分公司

05 四川分公司

06 山东分公司

07 上海分公司

企业文化

Company Culture



客户至上 核心理念

亲近客户，了解他们的需求和偏好，主动帮助客户解决问题，让他们享受到专业、优质、全面的保险金融服务



稳健经营 必须坚持的原则

保险金融企业是经营风险的特殊企业，我们遵循寿险企业经营规律，坚持稳健经营，合规经营，以求健康持续发展。



创新发展 发挥后发优势的关键

我们是保险金融业的新生力量，将利用本土化的优势、创造性的思维，以全球化的视野、国际性的标准，创业创新，实现跨越式发展。



价值导向 衡量我们工作的标准

我们坚持创造价值的经营理念，努力为客户创造价值，为员工创造发展平台，为股东创造利润和价值，为社会作出积极贡献。



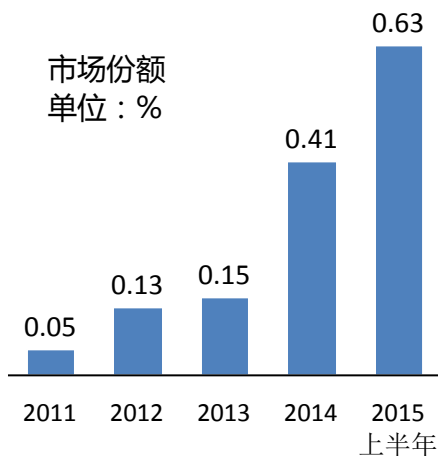
市场排名

Market Rank

全国市场表现

市场份额、排名节节攀升

按照保费收入口径统计

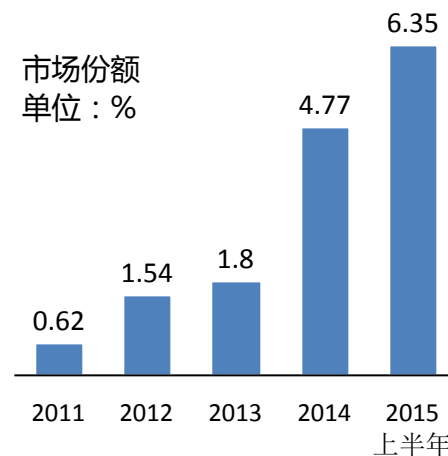


年度	排名
2015 上半年	22
2014	25
2013	37
2012	39
2011	42

江苏市场排名

市场份额、排名不断提升

按照保费收入口径统计



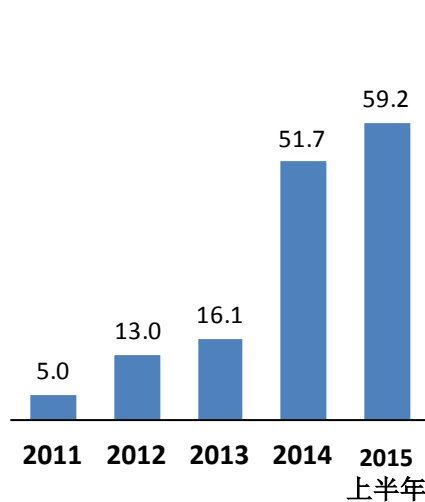
年度	排名
2015 上半年	4
2014	5
2013	9
2012	9
2011	17

保费数据

Premium

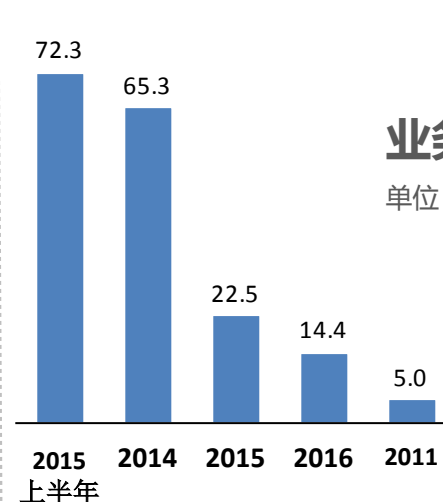
保费增长近11倍

单位：亿元



业务增长近14倍

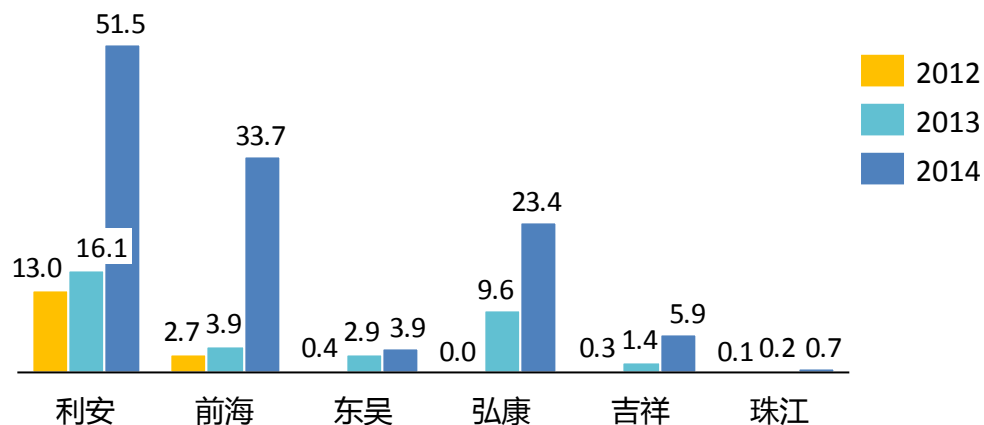
单位：亿元



与同批新公司的比较

保费收入口径

单位：亿元



发展目标

Target

位于市场中列的全国性人身险保险公司

三个超越

新单业务、投资收益率、公司盈利水平三方面超同类型公司。

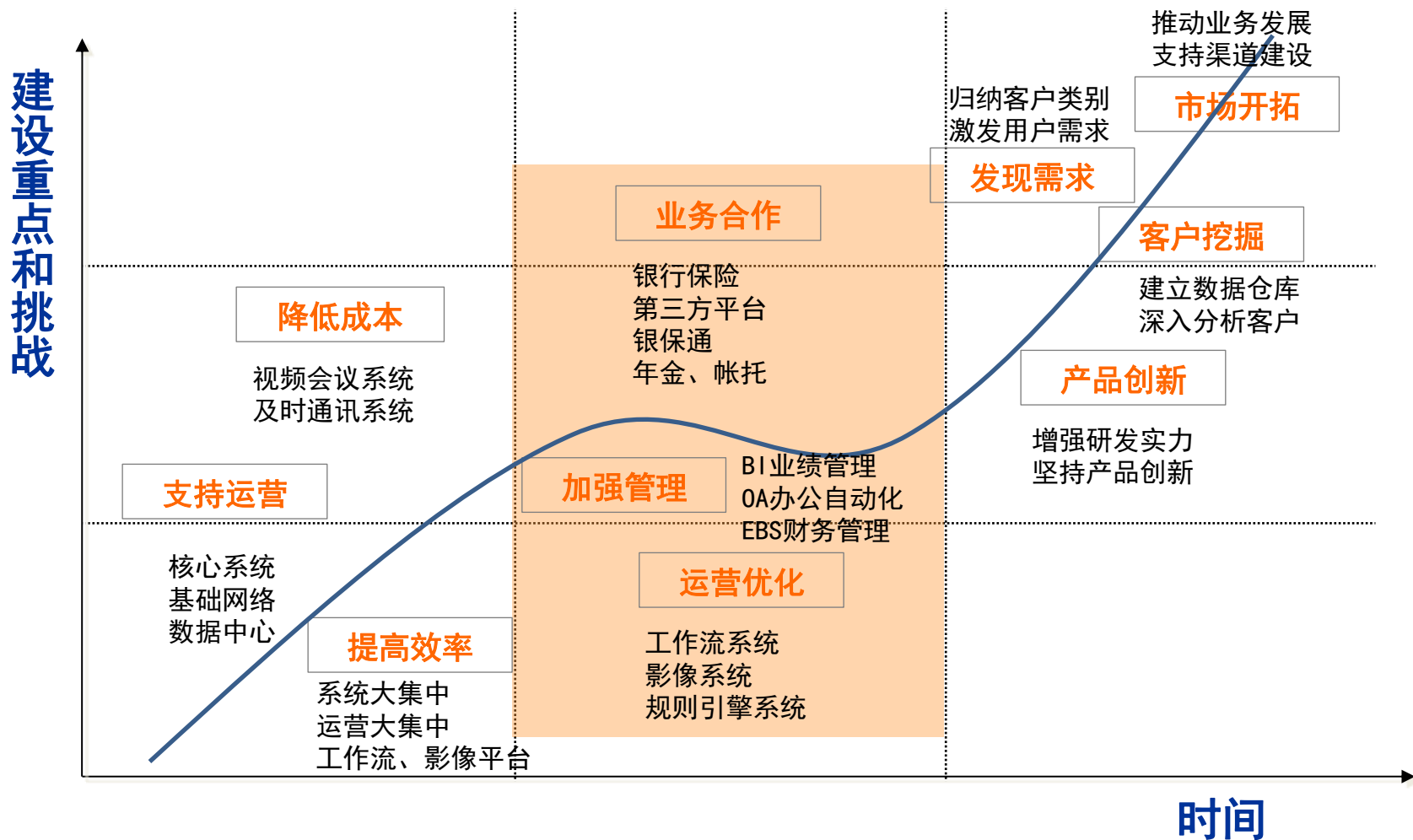
两个保持

保持同期新公司中的领先地位；保持江苏市场的战略性地位。

一个确保

确保员工年收入增长高于GDP的增幅，不低于行业中等水平。

行业发展对IT建设的期望和挑战



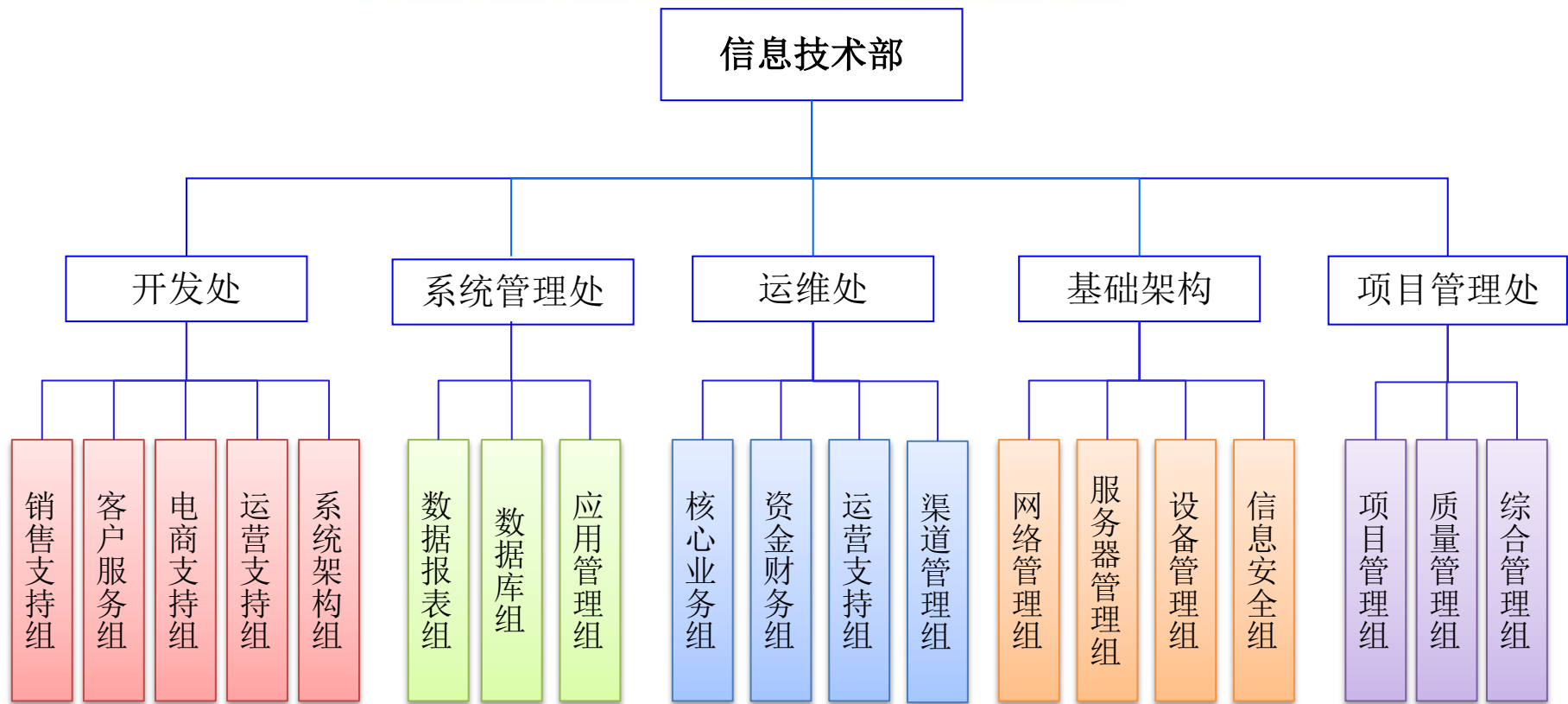
线路条数	90
大小服务器数量（物理）	31
虚拟服务器系统	257
视频设备（终端）	38
视频设备（mcu）	5
台式机	1193
笔记本	226

系统数量（生产）	86
数据库数量（生产）	21
数据库数量（测试）	13
应用服务器数量（生产）	106
应用服务器数量（测试）	119
应用服务器数量（前置机）	23

邮件帐号	1510
VPN帐号	188
OA用户	1159
核心系统用户数（有效）	545
核心系统用户数（无效）	129
财务EBS账号	89
费控账号	929

个人客户数	4392412
团险企业客户数	10493
个单数（有效）	382595
个单数（失效）	692116
团单数（有效）	33142
团单数（失效）	213

管理公司硬件资源与数据资产！



部门自有人力**25**人，外包团队**22**人

MBA **3**人

PMP **2**人

CCIE **2**人

OCP **4**人

“利安人寿统一服务” 规划蓝图

服务对象

客户



伙伴



员工



公众



服务通道



微信



官网



电话



邮件



柜面



移动应用

技术通道

服务总线

数据总线

服务提供者 (系统)

销售支持

网上商城

官网服务

E服务

B2B接入平台

支付系统

数据仓库

产品中心

CIF客户中心

规则中心

业务处理系统

财务系统

1. 通过技术手段将不同系统提供的服务综合包装成标准服务。
2. 通过不同的服务通道，提供给需要服务者。
3. 不同通道能够快速得到标准服务。

- 已有系统
- 持续开发
- 计划开发

- **移动展业平台：**

- 联合销售功能：

- 一个销售人员一个平台账号；
 - 组织归属一个渠道；
 - 销售容许销售的产品；

- 统一服务功能：

- 服务客户功能：简单保全代办功能，理赔受理代办功能，续期收费功能；
 - 个人佣金业绩：客户信息查询，保单查询，佣金查询，服务进度查询；

- **微信平台**

- 互联网信息宣传功能：

- 在微信圈内宣传公司，宣传渠道，介绍产品，推广服务；

- 简单产品销售功能：

- 收集客户需求信息；
 - 通过微信商城和官网销售简单产品；

- 自助服务功能：

- 服务客户功能：简单保全功能，理赔受理功能，续期收费功能；
 - 个人信息服务：客户信息查询，保单查询，佣金查询，服务进度查询；

- **通过移动展业与微信平台，提高作业与审批效率；**

序号	项目名称	项目目标
1	移动展业（个团银）	1、个险移动展业增加客户服务、续期功能，电子签名； 2、建设团险移动展业平台； 3、建设银保移动展业平台；
2	商城建设（官网、微信）	1、建设团险家庭单销售平台； 2、建设银保“利安说”微信销售功能； 3、建立网销官网销售平台； 4、建设微信名片建立功能；
3	在线客服建设（官网、微信）	1、个、团客户自助保全，自助理赔功能； 2、移动展业平台客服受理代办功能；
4	移动作业办公（通知函件）	1、通过移动展业平台、微信平台处理公司通知与函件； 2、通过移动办公和微信处理通知与办公审批； 3、移动调查；
5	报表平台（ECIF，报表）	1、整合公司客户信息，提供统一客户信息管理； 2、梳理KPI，引入报表工具，建设基础报表系统； 3、建立数据服务规范，统一对外数据接口服务；
6	iLog规则引擎	1、用iLog平台统一管理规则，提供规则服务； 2、用iLog统一管理周边系统规则，提高开发与生产效率；



利安



利安



外部



利安



外部

设计

开发

维护发展

精通
业务



精通
技术



IT核心
队伍



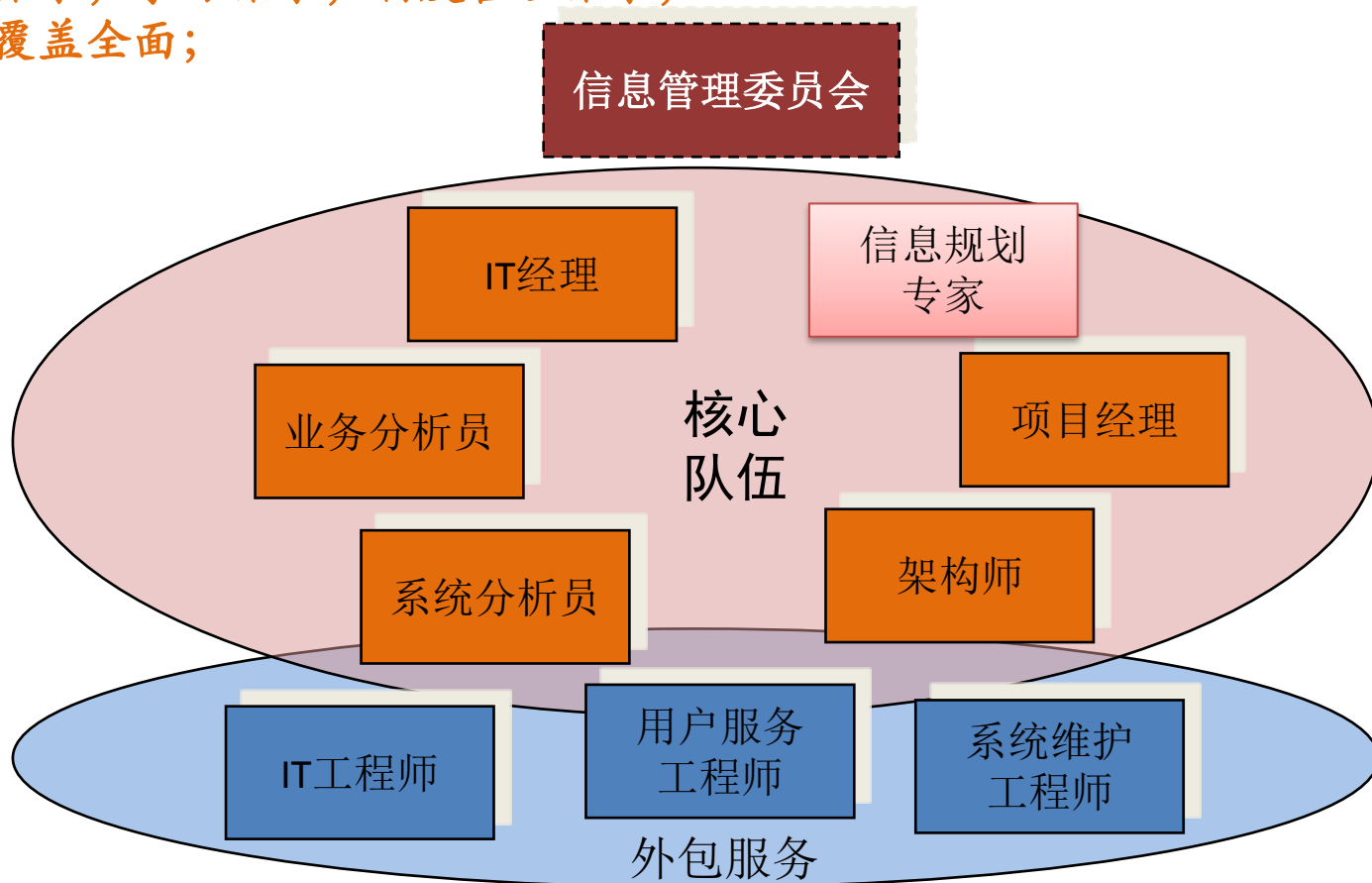
精通
管理

- 建设一支核心队伍：
 - 精通业务；
 - 精通技术；
 - 精通设计规划；
 - 项目管理优秀。
- 核心应用自建，辅助系统外建。
- 自我维护。
- 联合发展。

优秀的应届毕业生
(10-15人)

我们能给你的：有生命的团队

- 阶梯发展：每个人都有成长规划；
- 专业性：每个人都有专业技能；
- 系统性：文化体系，学习体系，制度管理体系；
- 全面性：技能覆盖全面；



我们能给你的：完善的培训&职业规划

- 成立“新星”团队，建立长期的、递进的人才培养计划；
- 业务各系列讲师、IT资深专家集中授课，全面提升业务、专业等各项技能；
- 每人指定专门指导老师，实战训练；
- 不定期的专题技术沙龙；
- 完善合理的人才晋升通道及职业规划；
- 富有竞争力的薪酬体系；
- 丰富多彩的业余活动：户外、乒乓等；





一批意气风发的“有为青年”

特质：努力工作、乐观积极、勇于担当，热爱生活

欢迎加入我们！